ANTLER

Membina Barisan Pengasas Day Zero Malaysia

Antler menyokong penubuhan usaha niaga baharu di Malaysia dengan memperluas akses usahawan berpotensi tinggi kepada modal peringkat awal, jaringan pengasas dan sokongan untuk membangunkan syarikat.

Bagi menyokong fasa pertumbuhan ekonomi Malaysia yang seterusnya, negara memerlukan lebih banyak syarikat pemula yang diterajui pengasas dan berkeupayaan menghasilkan produk baharu, menyelesaikan cabaran industri serta bersaing di peringkat serantau. Bagi kebanyakan individu yang ingin menjadi usahawan, cabaran utama yang mereka hadapi bukanlah kekurangan cita-cita, tetapi keterbatasan akses. Akses yang terhad kepada modal peringkat awal, kesukaran mencari rakan pengasas yang mempunyai kepakaran teknikal yang sesuai serta kekurangan jaringan profesional menyukarkan profesional berpengalaman dan pakar dalam bidang masing-masing untuk merealisasikan idea mereka dalam bentuk usaha niaga yang berdaya maju. Di sinilah rakan kongsi modal teroka seperti Antler memainkan peranan sebagai pemangkin, bukan sahaja dengan menyediakan modal selepas syarikat ditubuhkan, tetapi juga dengan memperkukuh barisan pengasas yang menjadi asas kepada kemunculan usaha niaga baharu di Malaysia.



Program Residency Antler di Malaysia menghimpunkan bakal pengasas untuk membentuk pasukan, menguji daya maju idea, membangunkan produk minimum berdaya maju (MVP) serta mempersiapkan diri untuk membentangkan idea perniagaan bagi mendapatkan pelaburan peringkat awal.

Memupuk Ekosistem Inovasi yang Inklusif dan Dinamik

Sebagai sebuah firma modal teroka global yang memberi tumpuan kepada syarikat peringkat awal, Antler berusaha menangani kekangan ini melalui pendekatan yang mengutamakan pengasas. Program Residency Antler menyediakan persekitaran yang intensif kepada pakar berpengalaman dalam bidang masing-masing serta bakat teknikal, yang kebanyakannya mempunyai pengalaman lebih sedekad dalam persekitaran korporat atau pengoperasian syarikat pemula. Program ini menyediakan sokongan institusi dan modal yang diperlukan bagi membolehkan golongan profesional berpengalaman beralih daripada kerjaya korporat dengan lebih yakin dan membangunkan usaha niaga sendiri yang berdaya saing.

Pendekatan ini memperluas peluang keusahawanan kepada individu berpotensi tinggi yang mungkin tidak mempunyai akses kepada rangkaian modal pada peringkat awal, di samping mempelbagaikan barisan peneraju syarikat pemula Malaysia pada masa hadapan dengan penyertaan lebih ramai pengasas Bumiputera dan usahawan wanita. Selain menyokong pengasas

secara individu, syarikat pemula yang disokong Antler turut memperkukuh ekosistem inovasi yang lebih luas. Kebanyakan usaha niaga ini membangunkan penyelesaian bagi menangani cabaran operasi yang dihadapi perniagaan di Malaysia dan rantau ini, khususnya perusahaan kecil dan sederhana (PKS). Apabila usaha niaga ini berkembang, ia mewujudkan peluang pekerjaan berkemahiran, melibatkan pembekal tempatan serta menggalakkan industri tradisional menggunakan alat digital termaju untuk beroperasi dengan lebih cekap.

Syarikat Pemula daripada Program Residency Antler

COEX

Sebagai sebuah syarikat perisian pembinaan, COEX membantu firma pembinaan mengubah maklumat projek yang berpecah-pecah kepada maklumat yang berstruktur dan tersedia dalam masa nyata. Selain memperoleh pembiayaan penting, COEX turut memanfaatkan jaringan profesional dan bimbingan secara langsung daripada Antler, yang menyokong fasa pertumbuhan syarikat seterusnya serta membantu menjadikannya sebuah usaha niaga yang lebih berdaya tahan dan berupaya berkembang pada skala lebih besar.

otonoco

Sebagai sebuah firma RegTech, Otonoco memperkemas proses pematuhan institusi dan pengenalpastian risiko melalui penyelesaian digital termaju. Susulan pelaburan Antler, Otonoco terus mengembangkan perniagaannya dan berjaya memperoleh tender kompetitif daripada salah sebuah pengurus dana institusi terbesar di Malaysia. Ini membolehkan syarikat tersebut melaksanakan pelan hala tujunya untuk memperluas penggunaan penyelesaiannya merentasi 70 unit perniagaan.

MESSENGERCO

MessengerCo bermula sebagai sebuah syarikat pemberian hadiah yang tidak mempunyai penyelesaian digital yang diperlukan untuk mengembangkan operasinya. Setelah dipertemukan dengan rakan kongsi teknikal yang sesuai melalui program Residency Antler, MessengerCo terus berkembang sehingga saiz perniagaannya meningkat tiga kali ganda. Kini, syarikat tersebut telah berkembang menjadi penyedia barangan dan hadiah korporat yang menjana pendapatan tujuh angka.

Metrik Impak Utama

24
syarikat Malaysia menerima sokongan

90
bakat mahir Malaysia menerima sokongan

93
bakat Malaysia menerima sokongan

Peranan Khazanah

Memangkin Modal Peringkat Awal dan Akses kepada Ekosistem

Melalui Dana Impak, pelaburan Khazanah dalam Antler Southeast Asia Fund II menyokong salah satu peringkat terawal dalam proses membangunkan syarikat, iaitu ketika individu berpengalaman dalam operasi perniagaan, pakar dalam bidang masing-masing dan bakat teknikal membuat keputusan untuk menjadi pengasas.

Dengan menyokong Antler, Khazanah membantu menyediakan sokongan berstruktur untuk membangunkan syarikat, modal institusi peringkat awal serta jaringan pengasas serantau dalam ekosistem syarikat pemula Malaysia. Melalui program Residency Antler, 27 usaha niaga tempatan dan lebih 90 bakat telah menerima sokongan.

Kerjasama Khazanah turut memperkukuh ekosistem lebih luas yang berkaitan dengan syarikat-syarikat ini. Dengan menghubungkan syarikat pemula yang disokong Antler dengan syarikat berkaitan kerajaan, institusi dan rakan kongsi lain, pelaburan ini memberi lebih banyak peluang kepada syarikat tempatan untuk menjalankan projek rintis bagi penyelesaian inovatif, mendapatkan pelanggan yang lebih besar serta membina keyakinan untuk berkembang melangkaui pasaran domestik.

Melangkah ke Hadapan

AI sebagai Infrastruktur dan Ketahanan Pengasas

Melangkah ke hadapan, Antler memperhalusi fokus pelaburan serantaunya di Asia dengan memberi tumpuan kepada syarikat AI yang menonjol dan menangani kekangan utama dalam industri dan operasi. Antler menyokong pengasas yang diyakini berpotensi tinggi untuk membangunkan penyelesaian AI vertikal dan AI fizikal yang mampu memberikan impak berskala dan boleh diukur kepada perusahaan serta pelanggan global.

Pada masa yang sama, Antler turut menyokong pengasas dari luar Asia untuk membangunkan syarikat teknologi yang mampu menembusi dan berkembang dalam pasaran Asia. Dengan menyokong kecerdasan berasaskan perisian yang dibangunkan khusus untuk struktur industri di rantau ini, Antler membantu mempercepat kemasukan ke pasaran merentas sempadan serta menghubungkan platform AI khusus dengan rantaian bekalan global yang kritikal.

Untuk maklumat lanjut, layari
www.antler.co