CambrianFund

Menyokong Generasi Baharu Usahawan IR4.0 Malaysia

Melalui Dana Impak Khazanah, Cambrian menggabungkan kepakaran pemain industri, modal teroka dan modal pemangkin untuk menyokong generasi baharu usahawan serta perusahaan kecil dan sederhana (PKS) Malaysia yang memberi tumpuan kepada teknologi Revolusi Perindustrian Keempat (IR4.0).



Membiayai Inovasi di Malaysia

Sedekad lalu, Jeffrey Chung mempunyai satu idea yang masih belum dapat direalisasikan dengan teknologi pada ketika itu. Dengan pengalaman hampir 25 tahun dalam bidang penglihatan mesin (machine vision), bermula di Pentamaster Corporation Berhad (Pentamaster) sebelum menyertai ViTrox Corporation Berhad (ViTrox), Jeffrey melihat sendiri batasan sistem pemeriksaan konvensional berasaskan peraturan yang digunakan dalam barisan pengeluaran. Walaupun sistem ini mampu menjalankan pemeriksaan dengan tepat, ia tidak mempunyai keupayaan untuk belajar atau mengesan kecacatan kompleks dengan pasti. Jeffrey percaya kecerdasan buatan (AI) mampu mengatasi batasan tersebut, namun teknologi dan ekosistem yang diperlukan masih berada pada peringkat awal. Ketika itu, idea tersebut, menurut Jeffrey, hanyalah "benih yang tersimpan dalam fikiran saya".

Menjelang 2023, kemajuan pesat dalam pembelajaran mendalam (deep learning), transformer penglihatan dan rangka kerja AI sumber terbuka membuka peluang kepada Jeffrey untuk merealisasikan ideanya. Beliau bergabung dengan tiga pengasas lain, termasuk dua pakar AI, yang secara keseluruhannya mempunyai pengalaman selama 46 tahun dalam bidang penglihatan



Cabaran

Memadankan Aspirasi Teknikal dengan Modal yang Tepat

Pelan Induk Perindustrian Baharu 2030 (NIMP 2030) dan Strategi Semikonduktor Nasional (NSS) berkongsi sasaran yang besar, iaitu untuk melahirkan sekurang-kurangnya sepuluh syarikat teknologi Malaysia dengan hasil melebihi USD1 bilion. Di Pulau Pinang sahaja, kepakaran dalam bidang penglihatan mesin, AI, semikonduktor dan pembuatan termaju telah dibangunkan sejak beberapa dekad menerusi syarikat seperti ViTrox, Pentamaster, Intel dan Broadcom. Ini menunjukkan bahawa bakat kejuruteraan negara sememangnya mempunyai kepakaran yang diperlukan untuk merealisasikan sasaran tersebut. Cabaran sebenar adalah sama ada ekosistem modal mampu menyokong apa yang mampu dibangunkan oleh jurutera-jurutera ini.

Selama ini, ekosistem modal teroka dan modal pertumbuhan di Malaysia masih belum dapat memenuhi sepenuhnya keperluan pengasas yang membangunkan teknologi IR4.0. Pelabur yang mempunyai modal mencukupi sering kekurangan kepakaran teknikal untuk menilai teknologi termaju, manakala pihak yang mempunyai pengetahuan mendalam dalam sektor berkenaan pula tidak mempunyai modal yang mencukupi untuk menyokong syarikat sepanjang tempoh pembangunan yang panjang. Akibatnya, ramai pengasas yang mempunyai kepakaran teknikal bergantung pada projek untuk pelanggan tertentu bagi memastikan perniagaan mereka terus bertahan. Keadaan ini menyebabkan pembangunan produk jangka panjang terpaksa dikorbankan demi menjana pendapatan dalam jangka pendek. Syarikat yang berkembang dengan cara ini cenderung membangunkan produk hanya berdasarkan keperluan pelanggan tertentu, sekali gus mengehadkan pertumbuhan dan menghalang teknologi yang berpotensi daripada mencapai potensi sepenuhnya.



Kami menghargai peranan Dana Impak Khazanah dalam mencetuskan idea penubuhan Cambrian Fund. Dengan menggabungkan pengalaman usahawan tempatan yang telah membangunkan syarikat bertaraf dunia, kepakaran profesional ekuiti swasta yang mempunyai rekod terbukti dalam mengembangkan perniagaan di seluruh Asia Tenggara, serta penyelarasan strategik sumber awam, Khazanah telah mewujudkan sebuah platform yang kukuh untuk membantu merealisasikan aspirasi negara."

Wyn Ni Fong
Pengarah Urusan
Southern Capital Group/Cambrian Fund

Sebelum pusingan pembiayaan, kami hanya mampu merancang untuk jangka masa yang sangat pendek. Kami tidak dapat membuat perancangan untuk tempoh dua tahun, malah setahun sekalipun. Selepas menerima pelaburan daripada Cambrian, kami berjaya mengalihkan tumpuan daripada projek yang disesuaikan mengikut keperluan pelanggan kepada produk standard, yang membolehkan kami berkembang dengan lebih pantas. Ini merupakan satu perubahan yang baik."

Jeffrey Chung Wai Loong
Pengasas dan Pengarah Urusan Nvsion

mesin dan AI. Pada penghujung 2024, mereka menubuhkan Nvsion Sdn Bhd (Nvsion) di Pulau Pinang untuk membangunkan teknologi pemeriksaan optik automatik berasaskan AI bagi sektor pembuatan semikonduktor dan elektronik Malaysia.

Pada peringkat awal, perjalanan Nvsion penuh dengan cabaran. Dengan hanya sembilan kakitangan dan seorang pelanggan, syarikat ini memberi tumpuan kepada projek yang disesuaikan mengikut keperluan setiap pelanggan bagi memastikan operasi dapat diteruskan. Tumpuan terhadap keperluan operasi harian menyebabkan penyelidikan dan perancangan strategik sering tertangguh. Jeffrey yang berlatarbelakangkan bidang kejuruteraan turut menguruskan sendiri kewangan syarikat kerana Nvsion belum mempunyai Ketua Pegawai Kewangan. Pada masa yang sama, perniagaannya masih tertumpu di Pulau Pinang dan bergantung pada bilangan pelanggan yang terhad. Seperti yang dijelaskan Jeffrey, "Kami tiada pilihan. Kami perlu terus bertahan. Kami perlu membayar gaji."

Pelaburan Cambrian Fund (Cambrian) pada September 2025, yang merupakan pusingan pembiayaan luar pertama Nvsion, menjadi titik perubahan penting bagi syarikat tersebut. Pusingan pembiayaan awal bernilai jutaan ringgit itu memberi Nvsion tempoh dan ruang kewangan untuk melabur dalam penyelidikan dan pembangunan (R&D) jangka panjang. Jumlah kakitangannya meningkat daripada sembilan kepada 15 orang, dengan 85% daripada pasukan yang diperluas memberi tumpuan kepada R&D. Semua kakitangan baharu yang diambil bekerja merupakan rakyat Malaysia daripada universiti tempatan, termasuk Universiti Sains Malaysia (USM) dan Universiti Teknologi Malaysia (UTM). Pelaburan ini turut membantu Nvsion beralih daripada projek yang disesuaikan untuk setiap pelanggan kepada platform produk yang standard, iaitu Synthia Vision AI Platform. Platform ini boleh digunakan secara meluas tanpa perlu dibangunkan semula dari awal mengikut keperluan setiap pelanggan.

Bagi Jeffrey, pembiayaan tersebut mempercepat usaha merealisasikan ideanya untuk membangunkan sebuah syarikat teknologi Malaysia yang mampu menembusi pasaran global. "Tanpa Cambrian, Nvsion mungkin masih mempunyai seorang pelanggan, sebuah pejabat dan perancangan yang hanya menjangkau beberapa bulan, bukannya beberapa tahun." Dengan sokongan Cambrian dan Dana Impak Khazanah, Nvsion sedang membangunkan keupayaan AI dan penglihatan mesin yang telah lama diperlukan oleh ekosistem semikonduktor Malaysia.

Penyelesaian

Modal Kolaboratif untuk Pengasas Teknologi Mendalam Malaysia

Cambrian ditubuhkan khusus untuk menangani ketidakpadanan modal ini. Dilancarkan pada Disember 2024 menerusi kerjasama antara Dana Impak Khazanah, pengasas bersama ViTrox dan Southern Capital Group, dana ini menggabungkan tiga elemen yang jarang ditemukan dalam ekosistem modal teroka Malaysia. Pertama ialah kepakaran industri daripada pengasas yang membangunkan salah sebuah syarikat peralatan semikonduktor paling berjaya di Asia Tenggara. Kedua ialah kepakaran modal teroka dan pengurusan pelaburan daripada firma ekuiti swasta serantau yang mempunyai pengalaman lebih dua dekad. Ketiga ialah modal pemangkin Khazanah menerusi Dana Impak. Gabungan ketiga-tiga elemen ini membentuk model Cambrian yang berdisiplin dari segi komersial dan selari dengan aspirasi perindustrian Malaysia: pemain industri yang memahami teknologi, modal teroka yang memahami cara mengembangkan syarikat, serta modal pemangkin yang bersedia menyokong syarikat sebelum kejayaan mula terserlah.





"Ketika kami menubuhkan ViTrox, kami percaya jurutera Malaysia mampu membangunkan teknologi bertaraf dunia di negara sendiri. Pengalaman kami menunjukkan bahawa pengasas memerlukan lebih daripada sekadar keyakinan. Mereka memerlukan modal pemangkin, panduan dan jaringan yang dipercayai, terutamanya sebelum kejayaan dapat dibuktikan. Cambrian lahir daripada pengalaman tersebut. Sokongan Khazanah menerusi Dana Impak memainkan peranan penting dalam merealisasikan kerjasama ini, bersama Southern Capital sebagai rakan kongsi modal teroka kami. Kini, kami mempunyai platform untuk menyokong generasi baharu pengasas Malaysia dalam teknologi IR4.0, sekali gus membolehkan lebih banyak syarikat berdaya saing di peringkat global dibangunkan di Malaysia dan membawa negara kita daripada sekadar 'Buatan Malaysia' kepada sesuatu yang boleh kita banggakan sebagai 'Dihasilkan oleh Malaysia'."

Dato' Chu Jenn Weng
Pengasas Bersama, Presiden dan Ketua Pegawai Eksekutif Kumpulan, ViTrox Corporation



Tanpa Cambrian, Nvsion mungkin masih mempunyai seorang pelanggan, sebuah pejabat dan perancangan yang hanya menjangkau beberapa bulan, bukannya beberapa tahun

Pendekatan pelaburan Cambrian berteraskan pemahaman bahawa pengasas syarikat teknologi Malaysia memerlukan rakan kongsi yang menawarkan lebih daripada sekadar modal. Mereka turut memerlukan panduan strategik, kepakaran industri dan sokongan operasi untuk mengembangkan perniagaan. Sebelum sebarang urus niaga dimuktamadkan, Cambrian memberikan perhatian yang besar kepada usaha membina hubungan dan kepercayaan. Pendekatan ini mencerminkan realiti komuniti kejuruteraan di Pulau Pinang kerana para pengasas amat berhati-hati dalam memilih pihak yang akan menjadi pemegang kepentingan dalam syarikat mereka.

Selepas Cambrian membuat pelaburan, para pengasas mendapat panduan praktikal dalam aspek tadbir urus dan pelaporan kewangan, pengurusan modal kerja, sumber manusia serta perancangan strategik. Mereka turut mendapat akses kepada jaringan dan maklumat pasaran yang dibina oleh pengasas bersama ViTrox serta pemain industri lain yang menyokong Cambrian. Keselarasan kepentingan ini diperkukuh lagi melalui struktur modal dana tersebut. Pengasas bersama ViTrox melaburkan RM30 juta daripada modal peribadi mereka sendiri ke dalam Cambrian, sekali gus menyelaraskan kepentingan kewangan mereka dengan syarikat yang dibimbing. Khazanah pula memberikan komitmen sebanyak RM40 juta dalam bentuk modal pemangkin, manakala Southern Capital Group dan pemain industri lain menyumbang RM34.5 juta lagi.

Bagaimana Pelaburan Membantu

Memangkin Platform untuk Usahawan IR4.0 Malaysia

Sejak awal lagi, Khazanah memainkan peranan sebagai pemangkin menerusi Dana Impak. Dengan menjadi pelabur utama Cambrian Fund, Khazanah menghimpunkan pemain industri Malaysia, modal teroka dan modal pemangkin untuk menyokong usahawan serta perusahaan kecil dan sederhana (PKS) yang membangunkan teknologi IR4.0 seperti penglihatan mesin, kecerdasan buatan dan robotik.

Bagi pengasas seperti Jeffrey, sokongan ini memberikan manfaat secara langsung dan praktikal. Melalui Cambrian, Nvsion menerima panduan dalam aspek tadbir urus kewangan, keutamaan pembangunan produk dan strategi pasaran. Panduan yang diberikan juga jelas dan khusus: mempelbagaikan pelanggan di luar sektor semikonduktor, meneroka peluang dalam Perkhidmatan Pembuatan Elektronik (EMS) dan memperluas pasaran ke lokasi baharu. Nvsion melaksanakan ketiga-tiga langkah tersebut dengan menambah dua syarikat EMS global sebagai pelanggan serta mencatatkan jualan antarabangsa pertamanya kepada pelanggan EMS di India.

Dengan cara ini, sokongan Khazanah bukan sekadar membantu mewujudkan sebuah dana. Sokongan tersebut turut membantu membentuk sebuah platform yang membolehkan pemimpin industri Malaysia yang berpengalaman menyediakan kepakaran, bimbingan dan jaringan yang diperlukan untuk menyokong generasi baharu syarikat IR4.0. Usaha ini seterusnya memperkukuh ekosistem semikonduktor dan pembuatan termaju di Malaysia dan di luar negara.

Impak Setakat Ini

(setakat awal 2026)

Dana yang berjaya dikumpulkan

RM **104.5** juta

Mandat Pelaburan

Sekurang-kurangnya **70**% dilaburkan di Malaysia

Pelaburan individu antara

RM **250,000**

hingga kira-kira

RM **20** juta bagi setiap syarikat

6 pemain industri menyokong dana sebagai rakan kongsi terhad



"Cita-cita Malaysia untuk membangunkan syarikat teknologi berskala besar tidak dapat direalisasikan melalui dasar semata-mata. Industri juga perlu menyumbang modal dan pengalaman mereka sendiri untuk menyokong generasi seterusnya. Cambrian merupakan antara beberapa platform yang memainkan peranan tersebut, manakala syarikat seperti Nvsion menunjukkan betapa pantasnya sebuah pasukan yang kukuh dapat berkembang apabila mendapat sokongan rakan kongsi yang tepat."

Datuk Chuah Choon Bin
Pengerusi Eksekutif Kumpulan, Pentamaster Corp

Melangkah ke Hadapan

Melabur dengan Tepat dan Memperluas Impak

Keutamaan Cambrian ketika ini adalah untuk melaburkan dana sedia ada secara terancang dan berkesan. Cambrian sedang giat membangunkan peluang pelaburannya dengan menilai peluang dalam landskap IR4.0 Malaysia, termasuk bidang penglihatan mesin, AI dan robotik. Tumpuan diberikan kepada syarikat yang mempunyai kepimpinan yang kukuh serta produk yang berpotensi untuk berkembang.

Mandat Cambrian menetapkan sekurang-kurangnya 70% daripada dana perlu dilaburkan di Malaysia dan peluang pelaburan yang sedang dikenal pasti mencerminkan komitmen ini. Perhatian khusus diberikan kepada peluang di Pulau Pinang serta dalam ekosistem semikonduktor dan pembuatan termaju yang lebih luas. Malaysia mempunyai asas kepakaran kejuruteraan yang kukuh dalam bidang ini, di samping potensi besar untuk pertumbuhan pada masa hadapan.

Aspirasi jangka panjang Cambrian pula melangkaui mana-mana pelaburan secara individu. Cambrian akan membantu membangunkan barisan usahawan dan PKS Malaysia yang lebih kukuh, yang mampu menterjemahkan potensi teknikal kepada skala komersial. Perkembangan Nvsion, daripada hanya mempunyai seorang pelanggan di Pulau Pinang kepada menjalinkan kerjasama dengan syarikat EMS global dan mencatatkan jualan antarabangsa dalam tempoh setahun, menunjukkan potensi yang boleh dicapai apabila bakat teknikal Malaysia mendapat sokongan modal, bimbingan dan akses pasaran yang tepat.

Untuk maklumat lanjut, layari
www.nvsion.com.my